

Verkaufen ... mit gutem Gefühl. Ein Workshop für Frauen

Freitag, 16.09.2022 von 10 – 17 Uhr
in den Räumen der Ziel-WERKSTATT Düsseldorf

Endlich Spaß und Erfolg beim Verkaufen,
Angebote nachfassen und Preisstolz sein.

Damit ihr euch zukünftig ein größeres Stück
vom Umsatzkuchen holt.



Verkaufen und verhandeln ist für selbstständige Frauen der Horrortrip.

Frauen finden es sowas von gruselig, sich selbst und ihre Leistung zu verkaufen. Nicht nur weibliche Eigenschaften, wie Bescheidenheit, Selbstzweifel und Perfektionismus hindern Frauen oftmals daran, ihre eigenen Qualifikationen zu vermarkten und somit beruflichen Erfolg zu entwickeln. Sondern auch das **ICH WILL DAS NICHT!**

Ich will einfach nur arbeiten und meine Selbstständigkeit ausleben. Ich will mich nicht anbietern. Ich will nicht verkaufen.

Sich anzupreisen erscheint selbstständigen Frauen im Berufsalltag als unangemessen. Hinter diesen Verhaltensweisen steckt oft die Angst vor Ablehnung, Desinteresse oder vor Einwänden des Gegenübers

Aus diesem Grund gibt es diesen Workshop. Damit du deine Hürden überwindest, Honorare erhöhst, deinen Umsatz steigerst und erlebst, wie leicht Angebote nachfassen geht, wie viel Spaß verkaufen macht und vor allem: Wie du Preisstolz wirst und bleibst.



Darum geht es:

- Wie werden professionelle Akquise Gespräche von Frauen geführt?
- Was gibt es in deinem Unternehmen zu vermarkten?
- Wichtig für ein JA deiner Kundschaft ist: Wie gelingt eine gute Bedarfsanalyse?
- Wie schärfst du dein persönliches Angebot?
- Selbstvermarktung: Wie willst du von außen wahrgenommen werden?
- Wie überzeugst du deine Kundschaft von deinem Angebot?
- Wie gehst du mit Einwänden um, z.B. „Wir haben schon jemanden“ u. „zu teuer“
- Wie implementierst du ein neues Preis- und Angebotssystem?
- Wie gibst du Nachlässe ohne finanzielle Einbußen?

Sei dabei. Investiere in deine Zukunft als Unternehmerin. Damit du zukünftig sicherer im Verkaufen bist, Preisstolz auftrittst und deine Ziele im Blick behältst

Im Workshop erlernst du die Kunst, mit deiner eigenen Leistung zu überzeugen. Du probierst in einem geschützten Rahmen unter gleichgesinnten Frauen neues und bewährtes aus. Siehe, wie du mit den 3Ms (Mindset, Mut, Methodik) deine eigene Verkaufsstrategie entwickelst – die wirklich zu DIR passt und mit der du dich richtig gut und sicher fühlst. Stärke deine Eigenmotivation und schärfe den Blick auf deine Kundschaft. Du erhältst Wissen aus über 30 Jahren Vertriebserfahrung!

Termin und Preise Workshop 2022 für max. 6 Frauen:

- Präsenztag am Freitag, 16.09. von 10-17 Uhr. Für das leibliche Wohl ist gesorgt ☺
Ort: Ziel-WERKSTATT | Stockumer Kirchstr. 17a | 40474 Düsseldorf

Bonus: Das Buch: **Frauen verkaufen anders – Die Frau, die ihren Umsatz verdoppelte“**

Deine Investition in deine Verkäuferin-Persönlichkeit beträgt € 330 | netto, in Kombi mit einem zusätzlichen einstündigem Einzelcoaching, online, € 450 | netto.

Neu-gierig? Lass uns mal sprechen, was du brauchst und wie wir zusammen passen. Schreibe mir: hallo@susannehenneke.de

Gemeinsam starten.
Mit Blick auf deine langfristigen Erfolge
und ein gutes Gefühl beim Verkaufen.

Ich freue mich, wie Bolle auf euch.



Die VerkaufsMentorin aus Bremen
www.susannehenneke.de



Susanne Henneke ist systemischer Coach und die Autorin von „Frauen verkaufen anders“ 23 Jahre arbeitete sie angestellt in den Bereichen Apotheke, Pharma- und Dentalaußendienst. 2012 machte Sie ihre Liebe für echten und sinnhaften Verkauf zum eigenen Business. Sie begleitet seitdem selbstständige Frauen, Zahnarztpraxen & Apothekenteams im Verkaufen mit gutem Gefühl, Preisstolz und dem Nachfassen von Angeboten.

Ihre Begeisterungsfähigkeit steckt Teilnehmende an – für den Moment und für später. Sie überzeugt mit Humor, Fachwissen, vielen Tipps und noch mehr Fingerspitzengefühl. Es wird gemunkelt, sie sei mit dem Verkäuferinnen-Gen auf die Welt gekommen.



Referenzen

- Meine Hürden in Chancen verwandeln und dabei ich selbst bleiben: Motivation und ansteckendes "Es-einfach-tun" haben sich dank Susannes positiver Energie und Ihrer Erfahrung wie selbstverständlich für mich entwickelt. Und on Top: Einzelcoaching im online Modus: konkret - praxistauglich - motivierend! Prädikat sehr empfehlenswert!

- Es hat sich gelohnt! Gemeinsam fanden wir im Seminar Worte, die wirklich zu mir passen und nur so schließlich überzeugen. Herzlichen Dank auch für die angenehme Arbeitsatmosphäre, Susannes ansteckende Begeisterung und ihr kompetentes Feedback.